

tepav

türkiye ekonomi politikaları araştırma vakfı

ERCIT Projesi: Ön-Kayıt Bilgilendirme Forumu

Sibel Güven

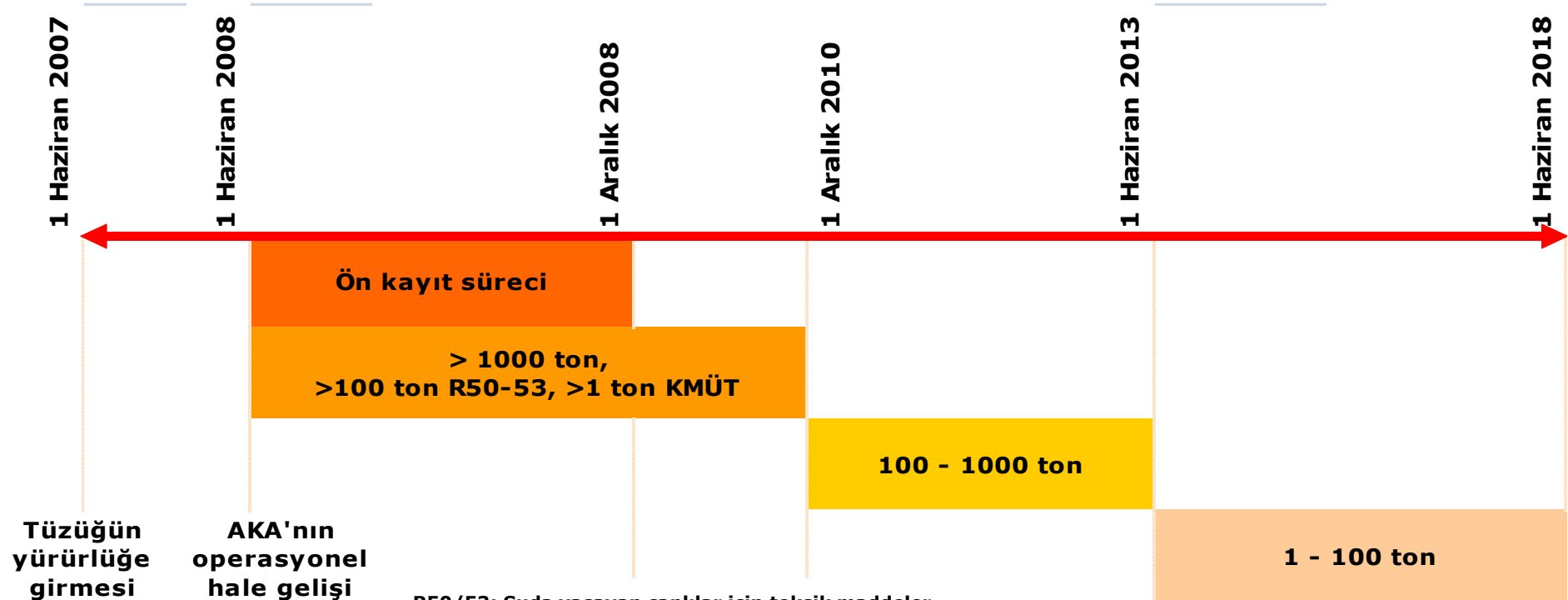
İstanbul, 31 Ekim 2008

Çerçeve

- REACH nedir?
- REACH neden önemlidir?
- REACH'in getirdiği ilave maliyetler
- REACH'e uyumda nelere dikkat edilmeli
- Ön-Kayıt
- Ön-Kayıt yükümlülüğü kimler için vardır?
- Firmalar nasıl ön kayıt yaptırabilir?
- 1 Aralık 2008'e kadar ön-kayıt yaptırmamış firmalar ihracata devam etmek için ne yapabilir?

REACH nedir?

- REACH, AB’de üretilen ve AB pazarına ithal edilen kimyasal ürünler için,
 - kayıt
 - değerlendirme
 - izin
 - kısıtlamaprosedürlerini yeniden belirlemektedir.



R50/53: Suda yaşayan canlılar için toksik maddeler

KMÜT : Kansorejen, mutojen ve üreme için toksik maddeler

Ön kayıt ve kayıt nedir?

■ Ön kayıt nedir?

- 1 Haziran 2008 – 1 Aralık 2008 tarihleri arasında ön kayıt yaptıran firmalar
 - Kayıt için tanınan geçiş sürelerinden yararlanabilirler
 - SIEF'lere girerek veri-bilgi, test maliyetlerini azaltabilirler

■ SIEF nedir?

- Madde Bilgileri Değişim Forumu
- Özellikle omurgalı hayvanlar üzerinde yapılan gereksiz testlerin azaltılması amaçlanmaktadır
- Maliyet paylaşımı ve ortak test yaptırılmasına fırsat vermektedir

■ Kayıt nedir?

- 1 Aralık 2008'den sonra AB'de üretilen ve AB'ye ithal edilen kimyasal maddelerin Avrupa Kimyasallar Ajansı (AKA)'na kayıtlı olması gerekmektedir
 - Maddelerin özellikleriyle ilgili mevcut bilgilerin AKA'ya bildirimini
 - Mevcut olmayan bilgilerin ise testler aracılığıyla ortaya çıkarılmasını gerekli kılmaktadır

REACH kapsamında nelerin kaydı yapılacak?

- REACH, kimyasal ürünlere madde bazında kayıt yükümlülüğü getirmektedir
- Kayıt ettirilmesi zorunlu maddeler
 - Kimyasal maddeler
 - Müstahzarlar içindeki kimyasallar
 - Eşyalar içerisindeki salınımı tasarlanan kimyasallar
- Ayrıca, eşyalar içerisindeki Yüksek Önem Arz Eden Maddeler (SVHC) bildirim tabidir
 - Bildirim süreci 2011 yılında başlayacaktır
 - AKA tarafından 30 Haziran 2008'de açıklanan 16 maddelik liste, belirli periyotlarla güncellenecektir

SVHC Listesi

Yüksek Önem Arz Eden Maddeler	Kullanım Alanları
ANTHRACENE (PBT)	Boya(Alizarin boyası) İlaç(Böcek ilaçları) Maden Kömürü
4,4'- Diaminodiphenylmethane (CMR)	Halı,Deri, Tekstil ve Hazır Giyim Boyası
Dibutyl phthalate (CMR)	Oje ve Tırnak Cılası (Kozmetik) Oyuncak ve Çocuk Bakım Eşyalarında
Cobalt dichloride (CMR)	Boya Sert Mekanik Parça Üretiminde Medikal Malzemeler Porselen,Cam,Seramik
Diarsenic pentaoxide (CMR)	Tarım İlacı
Diarsenic trioxide (CMR)	Tarım İlacı
Sodium dichromate (CMR)	Tarım İlacı Boya Sanayinde Renkleri sabitleştirmek için
5-tert-butyl-2,4,6-trinitro-m-xylene (vPvB)	Kozmetik
Bis (2-ethyl(hexyl)phthalate) (DEHP) (CMR)	PVC Yumuşatıcısı (yumuşak vinil ürünleri) (Fitalat içeren vinil kıyafetler) Ayakkabı, yazıcı mürekkebi, oyuncaklar ve çocuk ürünleri, vinil döşeme ve kan tüpleri Streç film, cerrahi eldiven, solunum cihaz ve maskeleri, diğer tıbbi aletler

SVHC Listesi

Yüksek Önem Arz Eden Maddeler	Kullanım Alanları
Hexabromocyclododecane (HBCDD) (PBT)	Polimer Üretiminde Yanma Geciktirici olarak kullanılır
Alkanes, C10-13, chloro (PBT)	Metal endustrisinde kayganlaştırıcı madde olarak kullanılır
Bis(tributyltin)oxide (PBT)	İlaç (Mantar ilacı)
	Endüstriyel su sisemlerinde
	Mikroorganizmaların toplanmasını engelleyici madde olarak
	Boyalarda çürüme önleyici madde olarak
	Böcek ilacı
Lead hydrogen arsenate (CMR)	Anorganik Böcek ilacı
	Kozmetik
Benzyl butyl phthalate (CMR)	PVC için plastikleştirici olarak kullanılır
	Trafik konilerinin, plastik yemek kapları ve yapay derilerin üretiminde kullanılır
Triethyl arsenate	Kozmetik
	Böcek ilaçlarında

Kayda tabi olmayan maddeler

- Radyoaktif Maddeler
- Özel Denetim Altındaki Maddeler
 - ➔ Özel Mevzuatlar Tarafından Belirlenen Serbest Bölge ve Depolarda Tutulan Maddeler ve/veya Başka Bir Özel Prosedür Tarafından Belirlenmiş Alanlara Yerleştirilmiş Maddeler (Taşıma Prosedürü, Geçici Depolama Yerleri).
 - ➔ Özel Otoritelerin Denetimi Altında Tutulan Maddeler
 - ➔ Depolama Esnasında Herhangi bir İşleme Maruz Kalmayan Maddeler.
- Milli Savunma ve Ulusal Amaçlar için Kullanılan Maddeler
- Atık Maddeler
- Yalıtılamamış Ara Maddeler: Sentez sırasında müstahzardan çıkarılamayan maddeler
- REACH'e Denk Başka Bir Yasal Düzenlemeye Tabi Olan Kimyasallar

Kayıttan Muaf Maddeler

- Gıda Ürünleri
- İlaç Ürünleri
- Geri Dönüşümü Yapılabilen Maddeler
- Bilimsel Araştırma ve Geliştirme Alanlarında Kullanılan ve Kullanımı Yıllık 1 Tonu Geçmeyen Maddeler

Kimler kayıt yaptırabilir?

- **AB dışı üreticiler, AB'ye ihraç ettikleri ürünleriyle ilgili ön-kayıt ve kayıt işlemlerini doğrudan kendileri yaptıramazlar**
 - Ön-kayıt ve kayıt işlemlerini ancak **ithalatçıları** ya da **tek temsilcileri** aracılığıyla yürütebilirler
- **Tek temsilci atama hakkı sadece AB dışı üreticilere tanınmıştır**
 - **Dağıtımçı firmalar tek temsilci atayamazlar**

REACH Neden Önemlidir?

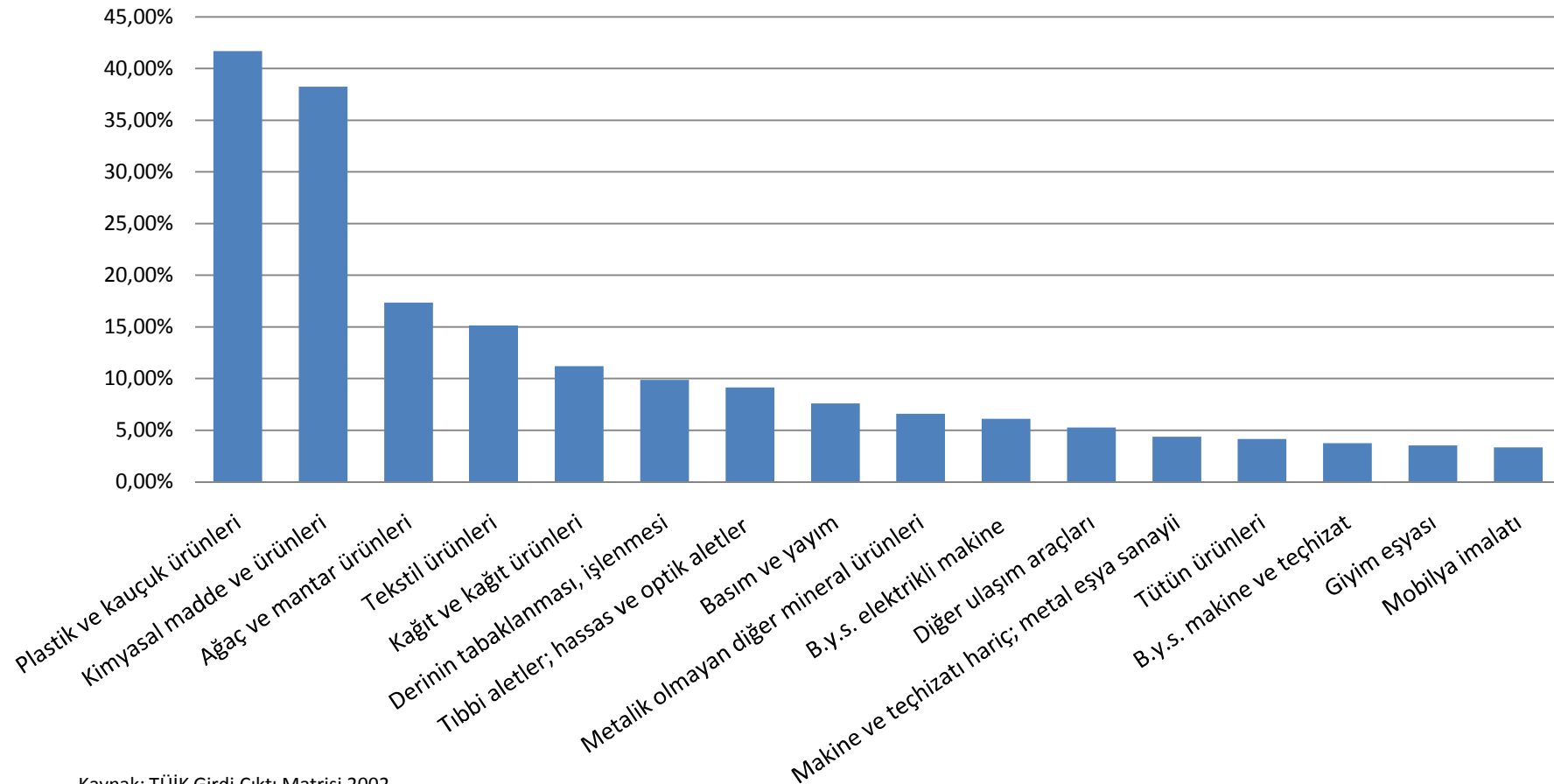
- REACH sadece Türk kimya sektörünün ihracatını etkilemiyor
- Kimyasalları ara girdi olarak kullanan sektörlerin ihracatı da etkilenecek
- Yalnızca ihracat sorunu da değil
 - ➔ İthalata etkisi
 - AB ülkelerinden yapılan ithalat
 - AB dışı ülkelere yapılan ithalat
 - ➔ Olası fiyat artışları
- Diğer yükümlülükler
 - ➔ Kullanılan kimyasalların REACH'e uygun olup olmadığını araştırmak
 - ➔ Tedarik zinciri ilişkilerini raporlamak
 - ➔ İkame ve yenilikçilik araştırmaları yapmak

REACH Neden Önemlidir?

- Kimya sektörüne ilişkin bir tedarik zinciri çalışması
REACH'in etkilerinin araştırılması için çok önemli
 - ➔ Hangi sektörler kimya ürünlerini ara girdi olarak kullanıyor
 - ➔ Bu ara girdiler yurt içinden mi, yurt dışından mı, yurt dışındansa AB üyesi bir ülkeden mi, yoksa AB dışı ülkelere mi temin ediliyor

REACH Kimyasal Ara Girdi Kullanan Sektörler İçin de Çok Önemli

Sektörlerin Kullandıkları Ara Girdi İçinde Kimyanın Payı (2002)



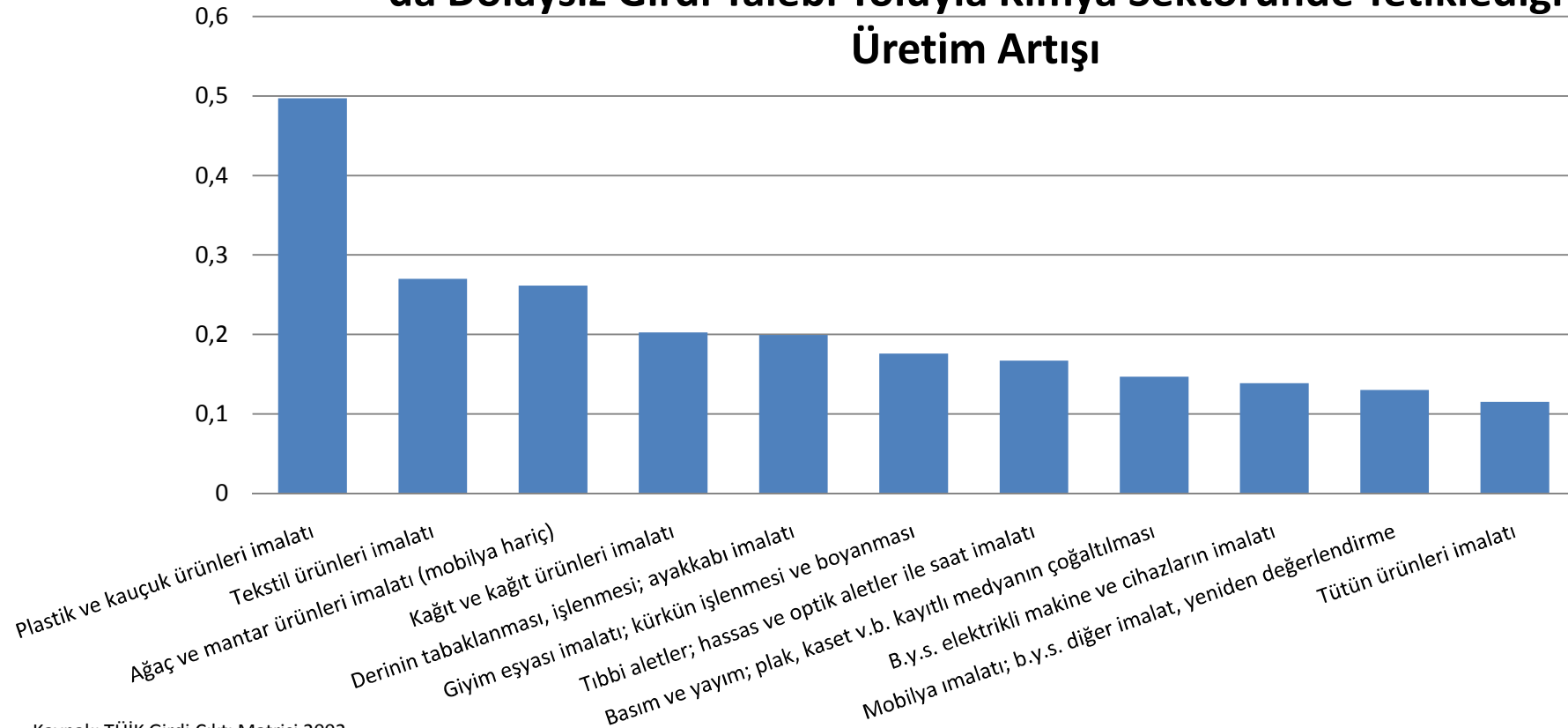
Kaynak: TÜİK Girdi Çıktı Matrisi 2002

REACH Neden Önemlidir?

- Sektörlerin dolaylı olarak kullandığı kimyasal ara girdi hesaba katıldığında durum daha da netleşiyor
 - Kimyasal ara girdi kullanan sektörlerin üretim artışı kimya sektörünün üretimini tetikliyor
- Küresel kriz ve artan likidite sıkıntısı, duruma daha dikkatli ve nesnel bakılmasını gerektiriyor.
- REACH şirketlere ilave mali külfet getiriyor.
- REACH'in ilave maliyetleri
 - Doğrudan
 - Dolaylı

Kimyasal Ara Girdi Kullanan Sektörlerin Üretim Artışı Kimya Sektörü Üretimini Ayrıca Arttırıyor

Çeşitli Sektörlerin Nihai Talebindeki 1 Birimlik Artışın Dolaylı ya da Dolaysız Girdi Talebi Yoluyla Kimya Sektöründe Tetiklediği Üretim Artışı



REACH'in doğrudan maliyetleri

- Tek temsilci maliyetleri
- Firmaların AB'de kendi tek temsilci ya da ithalatçıları kurmaya karar vermeleri durumunda AB'de iş kurma ve işletme maliyetleri
- Kayıt dosyasında veri ve bilgilerin hazırlanmasıyla ilgili maliyetler (test, veri paylaşımı, kayıt dosyasının hazırlanması vb.)
- AKA'ya ödenecek madde kayıt ücretleri

REACH'in dolaylı maliyetleri

- İnsan Kaynakları Maliyeti:
 - ➔ Prosedürlerin takibi ve koordinasyonun sağlanması için
- AB'deki ithalatçıların pozisyonlarının güçlenmesi
 - ➔ Artan bağımlılık nedeniyle azalan pazarlık gücü
- Ön kayıt ve kayıt için gerekli finansman maliyeti

REACH'in dolaylı maliyetleri

- İthal ara girdi kayıt işlem maliyetleri
 - AKA'ya kaydı yaptırılmamış ara girdi kullanılması durumunda
- Kayıtlı ithal girdinin artan satış fiyatları
 - REACH maliyetlerinin ürünlerin fiyatına yansımaları durumunda
- Farklı madde kullanımı ikame maliyeti
- Ar-Ge maliyetleri
 - Tedarik zinciri yönetimi, tedarikçi değişimi, riskli maddelerin ikameleriyle ilgili araştırma-geliştirme maliyetleri

REACH'e uyumda nelere dikkat edilmeli?

- Şirket Büyüklüğü, Yönetim Yapısı, Finansman Olanakları
 - REACH'e uyum için farklı alternatif setleri
 - AB'de yerleşik ithalatçı veya tek temsilci kurmak
 - SIEF'lerde aktif olarak yer almak
 - Ürettiği riskli maddeleri ikame etmek üzere AR-GE faaliyeti yürütmek
- Üretilen/Kullanılan Madde Sayısı ve Miktarı
 - Doğrudan maliyetler
 - Envanter oluşturulması
 - Kayıt için geçiş süreleri
- İhracat Kompozisyonu
 - İhracat envanteri ve ihracatın nereye yapıldığı
 - AB'ye yapılan ihracattan elde edilen gelir ile REACH'e ilişkin maliyetleri arasındaki ödünleşim (trade-off)

REACH'e uyumda nelere dikkat edilmeli?

- AB'de Yerleşik İthalatçılarla (Müşterilerle) İlişkiler
 - Tek temsilci-yerleşik ithalatçı seçimi
- İthalat Kompozisyonu ve Tedarikçilerin REACH ile İlgili Pozisyonu
 - İthalatın nereden yapıldığı
 - İthal girdinin kayıtlı olup olmadığı
- Maddelerin Risk Sınıflaması
 - Kayıt için geçiş süreleri
 - İkame maliyetleri
- Maddelerin Formülasyonu ve Veri Güvenilirliği
 - Kendi ithalatçıları/tek temsilciliklerini açma maliyetleri

Ön-Kayıt

- Ön-kayıdı yapılacak maddeler nelerdir?
- Kimler ön-kayıt yaptırabilir?
- Ön-kayıtta verilecek bilgiler nelerdir?

Ön-kayıt yapılacak maddeler nelerdir?

- Ön-kayıt yapılacak maddeler:
 - ➔ AB’de yılda 1 ton veya üzerinde üretimi yapılan
 - ➔ AB dışı ülkelere AB’ye yılda 1 tonun üzerinde ihracatı yapılan
 - Faz-ıçi kimyasal maddeler
 - Müstahzar içerisindeki faz-ıçi kimyasallar
 - Eşya içerisindeki salınımı tasarlanan kimyasallar

Kimler ön-kayıt yaptırabilir?

- Ön-kayıt yetkisine sahip gerçek ve tüzel kişiler;

→ AB’de yerleşik

- **Faz-ıç maddeleri** kendi başlarına ya da preparatların içerisinde yılda 1 tondan fazla olmak kaydıyla üreten ya da ithal eden,
- **Eşya** içerisindeki miktarı yılda 1 ton ya da daha fazla olmak koşuluyla, normal ve öngörülebilir kullanım şartlarında **salınımı tasarlanan maddeleri** içeren eşyalar üreten ve ya ithalatını yapan

gerçek veya tüzel kişiler,

→ AB’ye yılda 1 tonun üzerinde ihracat yapan AB dışı üreticilerin “**tek temsilci**”leri

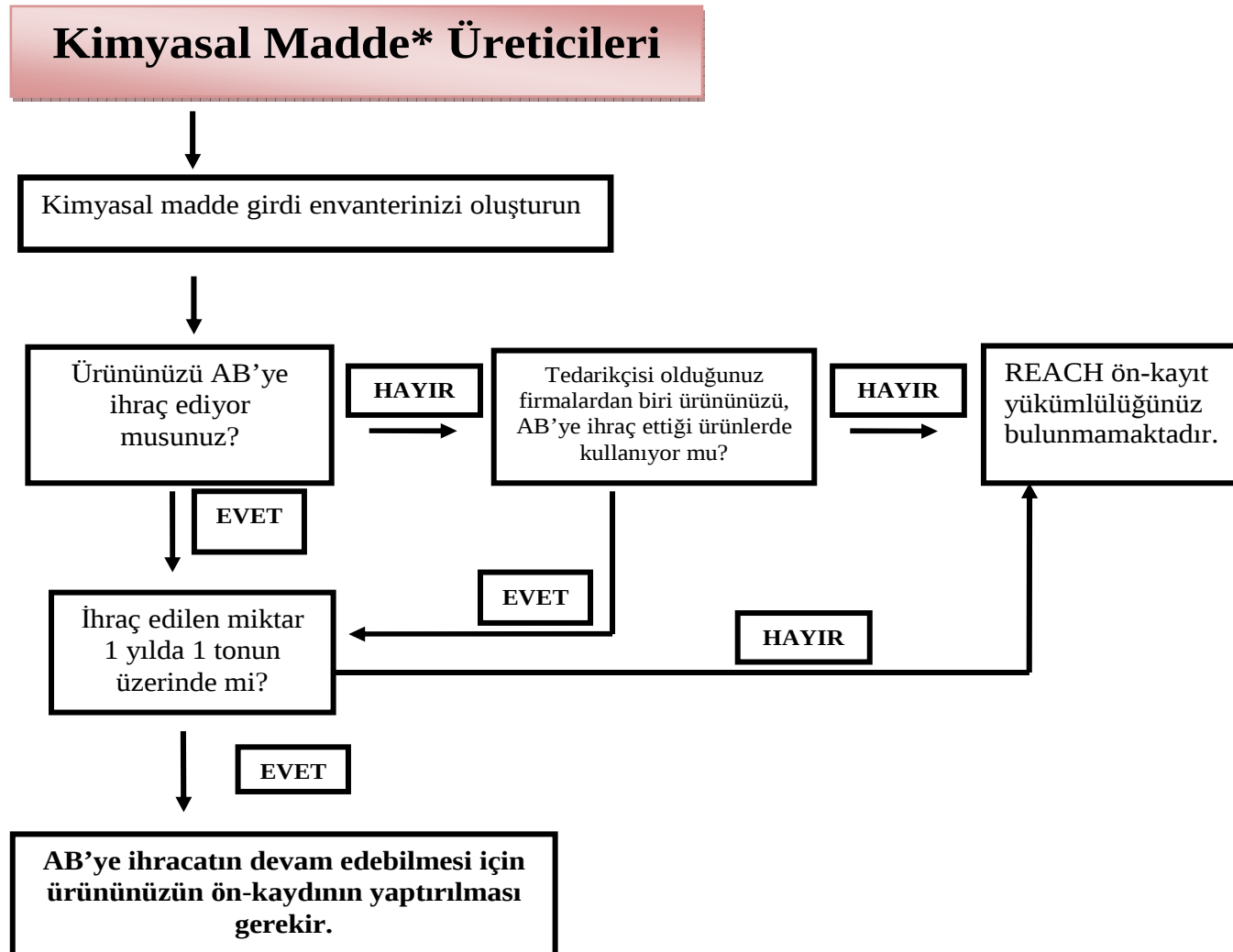
Ön-kayıtta verilecek bilgiler nelerdir?

- Maddenin ismi
 - IUPAC terminolojisindeki ismi ya da diğer uluslar arası kimyasal ismi
 - Diğer isimleri (bilinen ismi, kısaltması ve ticari ismi)
 - EINECS numarası (mevcut ve uygun ise)
 - CAS ismi ve CAS numarası (mevcut ise)
 - Diğer kimlik kodları (mevcut ise)
- Ön-kayıt yaptıran firmanın adı, adresi ve sorumlu kişinin adı.
 - Ön-kayıt yaptıran firmanın bir üçüncü şahıs temsilcisi ataması durumunda bu temsilcinin adı ve adresi.
- Ön görülen kayıt tarihi ve tonaj bandı
- Test gerekleri açısından, mevcut bilgilerin ilgili olduğu diğer maddelerin isimleri
- Ön-kayıt yaptıranlar isteğe bağlı olarak, SIEF öncesi toplantılarda yürütücü olarak rol oynamak isteyip istemediklerini belirtebilirler

ÖN-KAYIT SÜRECİNİN AŞAMALARI

- Ön-kayıt yükümlülüğü kimler için var?
 - ➔ Kimyasal Madde Üreticileri
 - ➔ Müstahzar Üreticileri
 - ➔ Eşya Üreticileri
- Kimyasal madde:
 - ➔ Kimyasal madde tutarlılığını etkileyen ve yapılarını değiştiren solventler hariç ve tutarlılığın korunması ile süreçten elde edilen bozulmayı engellemek için gerekli olan katkı kimyasal maddeleri de dahil olmak üzere, herhangi bir üretim sürecinden elde edilen ya da doğal hallerindeki kimyasal maddeler ve bileşikleri.

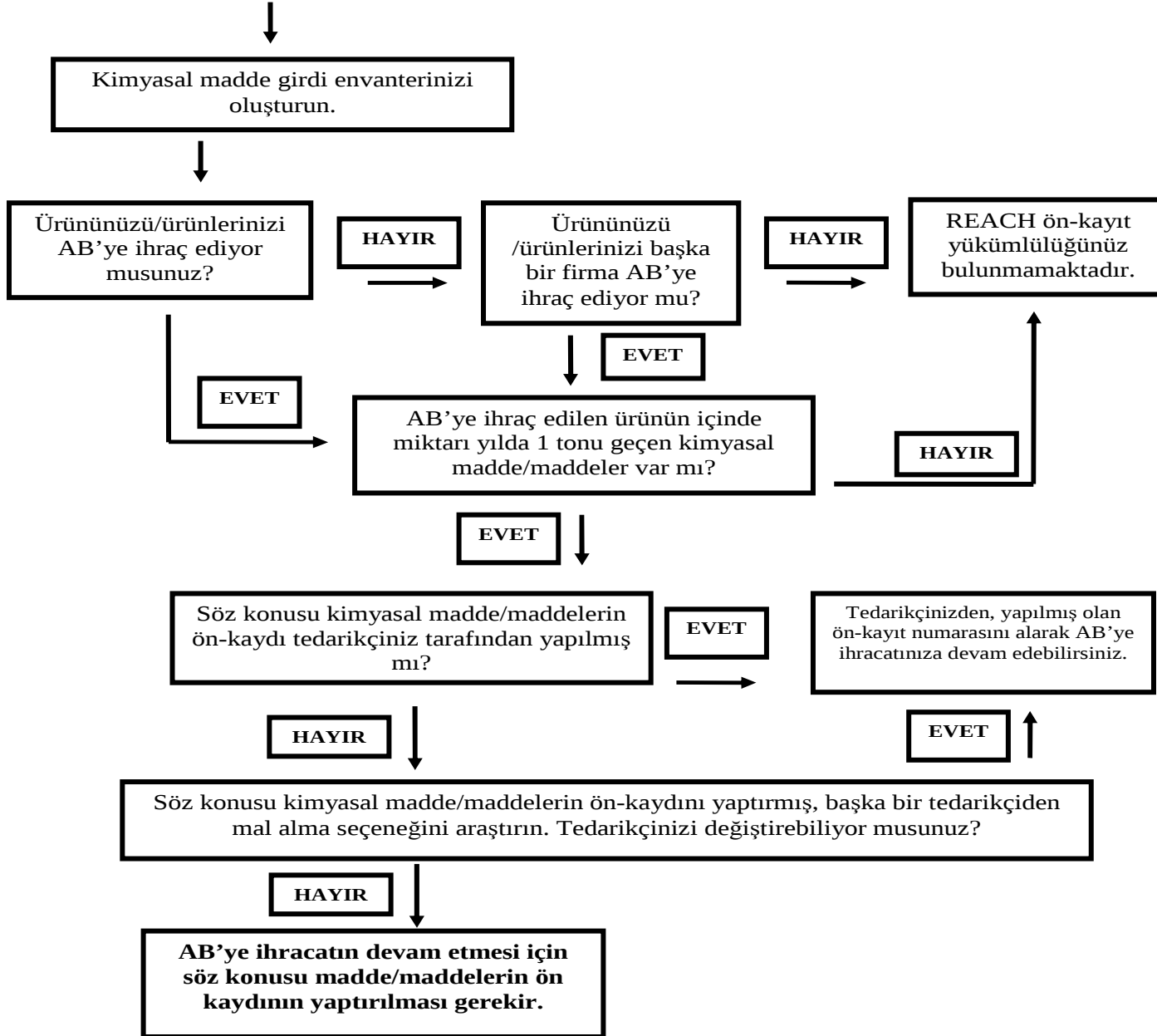
Ön-kayıt yükümlülüğü



Ön-Kayıt Yükümlülüğü Kimyasal Madde Üreticileri

1. Kimyasal girdi envanteri oluşturulmalı.
2. Ürün AB pazarına ihraç ediliyor veya başka bir ürün içerisinde kullanılarak AB pazarına giriyorsa:
 - AB'ye ihraç edilen kimyasal madde miktarının yıllık 1 tonun üzerinde olup olmadığı kontrol edilmeli.
 - 1 tonun üzerinde ise, maddenin ön kaydının yaptırılması gerekmektedir.

Müstahzar* Üreticileri



Ön-Kayıt Yükümlülüğü Müstahzar Üreticileri

- Müstahzar: İki veya daha fazla kimyasal maddeden oluşan karışım veya solüsyon
- 1. Kimyasal girdi envanteri oluşturulmalı
- 2. Ürün AB pazarına ihraç ediliyorsa (üretici firma veya satın alan firma tarafından)
 - ➔ Ürünün içinde miktarı yılda 1 tonu geçen kimyasal madde/maddeler var mı kontrol edilmeli.
 - ➔ Varsa, tedarikçilerin (yerli ve yabancı) maddeleri ön kayıt yaptıırıp yaptıımadığı öğrenilmeli

Ön-Kayıt Yükümlülüğü Müstahzar Üreticileri

3. Kaydettirilmediyse, girdinin ön kayıt yaptırmış tedarikçilerden sağlanıp sağlanamayacağı araştırılmalı
 - Yapılmış olan ön-kayıt numarasını alınmalı
4. Aksi takdirde maddenin ön-kaydının yapılması gerekmekte

Ön-Kayıt Yükümlülüğü

Eşya Üreticileri

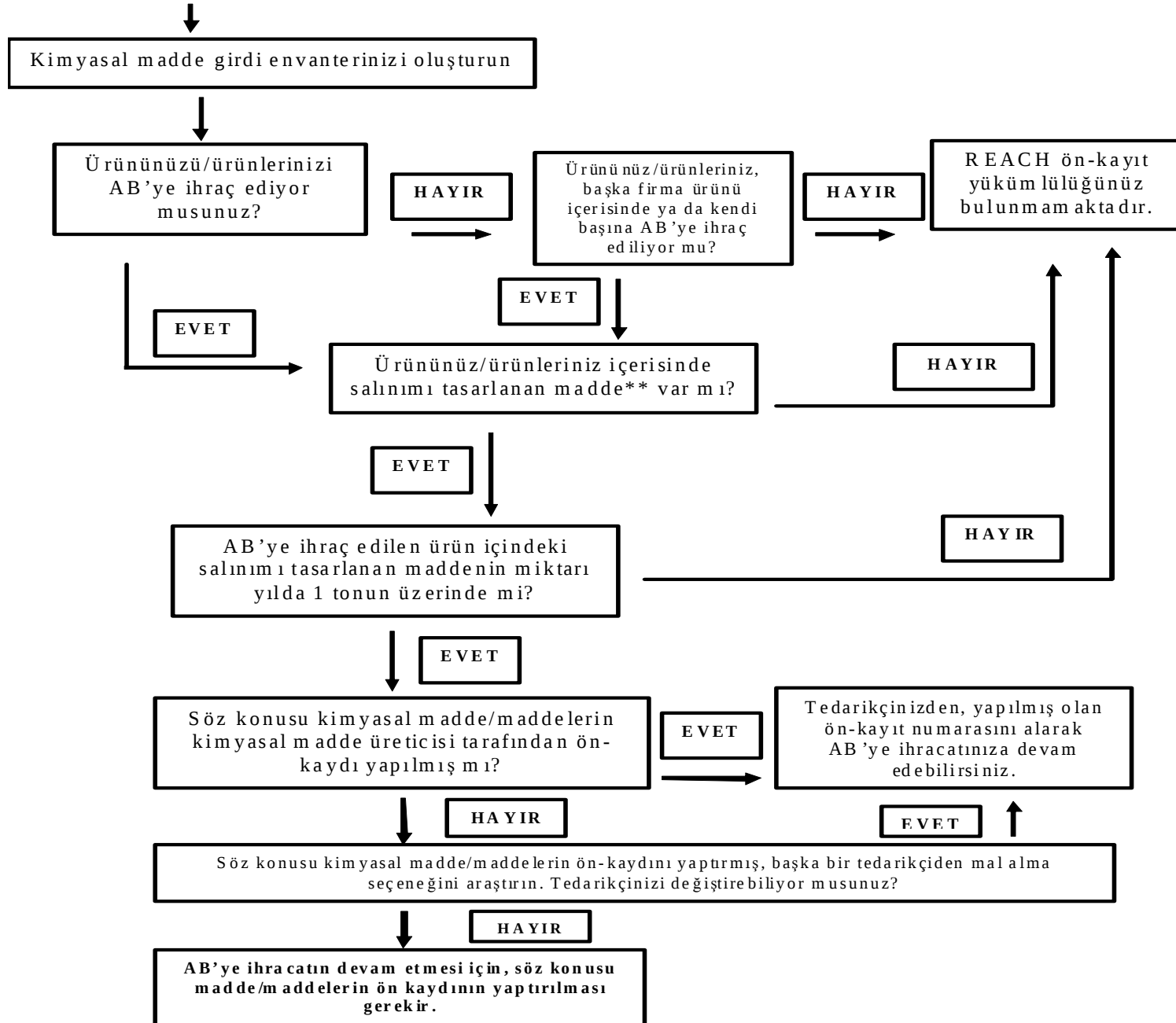
- Eşya:

- ➔ Üretim sırasında kimyasal yapısına oranla daha geniş anlamda işlevinin belirlemek üzere özel bir şekil, yüzey ve tasarım verilen bir nesne.

- Salınımı Tasarlanan Maddeler:

- ➔ Eşyaya özelliğini veren ve eşyanın belli bir fonksiyonunu yerine getirmesini sağlayan salınımı yapan maddelerdir (örn. Parfümlü çorap)

Eşya* Üreticileri



Ön-Kayıt Yükümlülüğü

Eşya Üreticileri

1. Kimyasal girdi envanteri oluşturulmalı
2. Ürün AB pazarına ihraç ediliyorsa
 - Salınımı tasarlanan maddeler ivedilikle belirlenmeli
 - Salınımı tasarlanan maddelerin yılda 1 tonu aşım aşmadığı incelenmeli
3. Limitler aşıyorsa, tedarikçilerin (yerli ve yabancı) maddeleri ön kayıt yaptırıp yaptırmadığı öğrenilmeli

Ön-Kayıt Yükümlülüğü

Eşya Üreticileri

4. Kaydettirilmediyse, girdinin ön kayıt yaptırmış tedarikçilerden sağlanıp sağlanamayacağı araştırılmalı
 - ➔ Yapılmış olan ön-kayıt numarasını alınmalı
5. Aksi takdirde maddenin ön-kaydınının yaptırılması gerekmekte

Firmalar Nasıl Ön-Kayıt Yaptırabilir?

- I. AB’de mevcut bir tek temsilci kullanarak ön-kayıt yaptırmak
- II. AB’de yerleşik ithalatçınız kanalıyla ön-kayıt yaptırmak
- III. AB’de kendi kurduğunuz yerleşik tek temsilci ya da ithalatçı kanalıyla ön-kayıt yaptırmak

Nasıl ön-kayıt yaptıracaksınız?

AB’de mevcut bir
tek temsilci
kullanarak

Temasta olduğunuz
tek temsilcilerin
arasından;

- Kimyasallar konusunda yetkin
- Finansal olarak güvenilir

tek temsilcileri
belirleyin.

Belirlenen tek temsilcilerin hizmet kapsamını ve maliyetlerini karşılaştırın.

AB’de yerleşik
ithalatçınız
kanalıyla

İthalatçınız/İthalatçı-
larınız ile uzun
dönemli işbirliğiniz
varsa ön-kayıt
işlemlerinizi
ithalatçınıza
yaptırabilirsiniz.

Dikkat: Bu seçenek düşük maliyetli olmakla birlikte ithalatçınıza bağımlılığınızı arttıracaktır.

AB’de kendi
kurduğunuz yerleşik
tek temsilci ya da
ithalatçı aracılığıyla

Farklı AB ülkelerinde
❖ İş kurma
❖ Yıllık faaliyet giderleri
❖ Vergi vb.
yükümlülükler
değişiklik
göstermektedir.

Bu maliyetler karşılaştırılarak tek temsilci ya da ithalatçı kurma kararı verilmelidir.

I. AB’de mevcut bir tek temsilci kullanarak ön-kayıt yaptırmak

- Tek Temsilciler arasında hizmet ve maliyet karşılaştırması yapmak zor
 1. Tek temsilcilerin sundukları hizmetlerin kapsamı oldukça farklı, talep ettikleri fiyatlar da farklı
 2. Aynı hizmet için talep ettikleri ücretler de son derece değişken

Ön-kayıt Sürecine Yönelik Hizmetler

- Ön-kayıt yapılacak maddelere ilişkin bilgilerin AKA'ya bildirilmesi
 - madde başına fiyatlandırma,
 - madde sayısına göre farklı fiyat aralıkları
- AB nezdinde hukuki temsil -- **Uzun Vadeli Düşünülmeli--**
 - Ön-kayıt sürecinden itibaren
 - Bir defalık sözleşme ücreti
 - Yıllık hukuki temsil ücreti
 - Ön-kayıt sonrası
 - kayıt sürecinde de firma ile kurulan hukuki ilişkinin devam edeceği varsayımıyla, ön-kayıt sonrası dönemde yıllık

Ön-Kayıt Sonrası Sürece Yönelik Hizmetler

- Güvenlik Bilgi Formu (SDS) Hazırlanması ve Güncellenmesi
- Ürün Bilgi Değişimi (SIEF) Forumları
- Kayıt Dosyasının Hazırlanması
- Maddelerin Sınıflandırılması, Etiketlenmesi, İzin ve Kısıtlamaya İlişkin Hizmetler

Tek Temsilci Nasıl Seçilecek?

- Teklif alınan tek temsilcilerin
 - kimyasal yetkinlikleri ve
 - finansal güvenilirliklerikontrol edilmeli
- Ön-kayıt yaptırılacak maddelerin sayısı ve kesin kayıt tarihleri belirlenmeli
- Madde sayısı ve kayıt yılına göre tek temsilci maliyetlerinin yıllık eşdeğer maliyetlerini (YEDM) hesaplanmalı

Tek Temsilci Nasıl Seçilecek?

- Yıllık Eş Değer Maliyet:

- ➔ Tek temsilci karşılaştırmalarında, kayıt tarihine kadar geçen sürede:

- “Yapılacak harcamalar bu süre boyunca yıllık sabit ödemeler şeklinde yapılırdı, bu yıllık sabit ödemeler ne olurdu?”
 - Yapılan hesaplamalarda paranın fırsat maliyetini de göz önüne alınır (iskonto oranı)

- Hesaplanan YEDM’ler örnek vaka sunulan değerler ile karşılaştırılmalı

Maliyetlerin Değerlendirilmesi

Örnek Vaka:

- Çeşitli tek temsilcilerle görüşüldü
- Tek temsilcilerden alınan teklifler aynı kimyasal ve finansal yetkinliğe sahip dört tek temsilciye indirildi
- Tekliflerin maliyetleri YEDM olarak hesaplandı

Maliyetlerin Değerlendirilmesi

YEDM		2010		2013		2018	
		En Düşük	En Yüksek	En Düşük	En Yüksek	En Düşük	En Yüksek
Madde Sayısı	1	€ 310	€ 2,048	€ 263	€ 2,027	€ 242	€ 2,018
	5	€ 1,548	€ 5,238	€ 1,313	€ 5,136	€ 1,210	€ 5,091
	15	€ 4,645	€ 11,681	€ 3,939	€ 8,893	€ 3,630	€ 7,773
	25	€ 7,742	€ 18,939	€ 6,566	€ 14,163	€ 6,050	€ 10,550
	40	€ 12,387	€ 29,826	€ 10,505	€ 22,067	€ 9,680	€ 16,235
	75	€ 20,864	€ 55,230	€ 19,335	€ 40,510	€ 18,149	€ 29,500

- firmaların sadece ön-kayıt ile ilgili yükümlülüklerini tamamlayacakları varsayıldı
 - SIEF maliyetleri, veri paylaşımı, kayıt dosyasının hazırlanması, test maliyetleri vb. hesaba katılmadı

Tek Temsilci Nasıl Seçilecek?

1. Örnek vakada sunulan tablo ile karşılaştırıldığında gerekiyorsa ilave teklif alınmalı
2. Madde sayısı ve kayıt tarihine göre en düşük teklif veren tek temsilci maliyeti ile ürünün yıllık kârını karşılaştırılarak ön-kayıt kararı verilebilir.
3. Seçtiğiniz tek temsilci ile yapacağınız sözleşmede haklarınızın saklı kalması için gerekli maddelerin eklenmiş olmasına dikkat ediniz

Dikkat Edilmesi Gereken Hususlar:

- 2013 ve 2018'de kayıt olacak firmaların REACH sistemi ile ilgili belirsizliklerin azalmasını bekleyecekleri öngörülmüştür.
- 2010 yılında kayıt olacak firmaların için zaman kısıtlı
 - ➔ Hesaplanan YEDM'ye ek olarak kayıt sürecine ilişkin diğer maliyetleri de hesaba katmaları gerekir
 - SIEF, veri paylaşımı, kayıt dosyasının hazırlanması, test maliyetleri, kayıt maliyetleri v.b.

Tek Temsilci Seçimi

1. *Teklif alınan tek temsilcilerin kimyasal yetkinliklerini ve finansal güvenilirliklerini kontrol ediniz.*
2. *Ön-kayıt yaptırılacak maddelerin sayısını ve kesin kayıt tarihlerini belirleyiniz.*
3. *Madde sayısı ve kayıt yılına göre tek temsilci maliyetlerini karşılaştırmak için yıllık eşdeğer maliyetlerini (YEDM) hesaplayınız.*
4. *Aldığınız teklifler ile hesapladığınız YEDM'leri örnek tablodaki değerler ile karşılaştırınız. Gerekiyorsa ilave teklif alınız.*
5. *Madde sayısı ve kayıt tarihine göre en düşük teklif veren tek temsilci maliyeti ile AB'ye satılan ürünün (madde/müstahzar/eşya) yıllık kârını karşılaştırarak ön-kayıt kararınızı verebilirsiniz.*
6. *Seçtiğiniz tek temsilci ile yapacağınız sözleşmede haklarınızın saklı kalması için gerekli maddelerin eklenmiş olmasına dikkat ediniz*

II. AB’de yerleşik ithalatçı kanalıyla ön-kayıt yaptırmak:

- İthalatçınız/İthalatçılarınız ile uzun dönemli işbirliğiniz varsa ön-kayıt işlemlerinizi ithalatçınıza yaptırabilirsiniz.
- **Bu seçenek düşük maliyetli olmakla birlikte ithalatçınıza bağımlılığınızı arttıracaktır.**

III. AB’de kurulacak yerleşik tek temsilci ya da ithalatçı kanalıyla ön-kayıt yaptırmak:

- Farklı AB ülkelerinde
 - İş kurma
 - Yıllık faaliyet giderleri
 - Vergi vb. yükümlülüklerdeğişiklik göstermektedir.
- Bu maliyetler karşılaştırılarak tek temsilci ya da ithalatçı kurma kararı verilmelidir.

Farklı AB ülkelerinde farklı iş kurma maliyetleri

	Prosedür Sayısı	Kuruluş Süresi (Gün)	Kuruluş Maliyeti (Euro)	Ortalama Maaş (Euro)
Avusturya	8	28	1,502	30,346
Belçika	3	4	1,632	48,486
Bulgaristan	9	32	205	5,120
Çek Cumh.	10	17	1,442	11,457
Danimarka	4	6	-	49,168
Estonya	5	7	1,278	9,216
Finlandiya	3	14	330	43,751
Fransa	5	7	250	47,381
Almanya	9	18	61	50,417
Yunanistan	15	38	1,497	13,787
Macaristan	6	16	1,697	9,949
İrlanda	4	13	190	36,852
İtalya	9	13	4,380	45,256
Letonya	5	16	195	5,124
Litvanya	7	26	191	11,133
Lüksemburg	6	26	1,407	47,507
Hollanda	6	10	2,049	32,355
Polonya	10	31	892	9,245
Portekiz	7	7	460	18,017
Romanya	6	14	71	10,258
Slovakya	9	25	388	9,216
Slovenya	9	60	914	9,264
İspanya	10	47	1,113	33,817
İsveç	3	15	213	43,506
İngiltere	6	13	216	37,844

Kaynak: Doing Business, Deloitte (2006), German FSO

**1 Aralık 2008'e kadar ön-kaydınızı
yaptıramadıysanız ne olacak?**

Geç ön-kayıt
yaptırabilirsiniz

Ürününüzü AB'ye ilk
defa ihraç
edecekseniz veya
AB'ye yaptığınız
ihracat miktarı 1
Aralık 2008'den
sonra 1 tonu
geçerse geç ön-kayıt
hakkına sahipsiniz.

Kayıtlı ithalatçılar aracılığıyla
ihracat yapabilirsiniz

İhraç ettiğiniz
ürününü ön-kaydını
yaptırmış, AB'de
yerleşik ithalatçılar
üzerinden
ihracatınıza devam
edebilirsiniz.

Doğrudan kayıt
yaptırabilirsiniz

Ön kayıt sonrasında
uzatılmış kayıt
sürelerinden
faydalanamayacağınız
için AKA'ya doğrudan
kayıt yaptırmanız
gerekmektedir.

1 Aralık 2008'e kadar ön-kayıt yaptırmamış firmalar, ihracata devam edebilmek için:

1. Geç ön-kayıt yaptırmak

- Ürününüzü AB'ye ilk defa ihraç edecekseniz veya
- AB'ye yaptığınız ihracat miktarı 1 Aralık 2008'den sonra 1 tonu geçerse

geç ön-kayıt hakkına sahipsiniz

2. Kayıtlı ithalatçılar aracılığıyla ihracata devam etmek

3. Doğrudan kayıt yaptırmak

Sonuç:

- REACH, Türkiye gibi AB dışı ülkelerdeki şirketlere ilave maliyetler getirmektedir.
- Ön-kayıt ve kayıt süreçlerinin bütünsel ve şirkete özel değerlendirilmelerini gerekir.
- ERCIT projesinin ilerleyen safhalarında
 - ➔ Saha çalışmaları gerçekleştirilecek,
 - ➔ REACH'in ülke ekonomisine etkileri ve
 - ➔ Şirketlerimizin kayıt sürecini en düşük maliyetlerle tamamlayabilmeleri için izlemeleri gereken stratejiler incelenecektir

Teşekkürler...

www.tepav.org.tr

www.tepav.org.tr/reach