



Türkiye Ekonomi Politikaları Araştırma Vakfı

Brexit sonrasında Türkiye'nin İngiltere ile ticareti
gümrük vergilerindeki değişikliklerden
nasıl etkilenebilir?

Özel Sektör için Ürün Bazlı Brexit Rehberi

Çerçeve

- Neredeyiz? 31 Ocak 2020 Brexit tarihi ve geçiş dönemi
 - ➔ 23 Haziran 2016 halk oylaması ve ardından geçen dört yıl
 - ➔ 31 Aralık 2020'ye kadar bir geçiş süreci
 - ➔ Gelecek dönem ilişkilerinin çerçevesini yeni müzakereler belirleyecek
- Brexit'in Türkiye'deki şirketler kesimine etkisi
 - ➔ Geçiş süreci boyunca ikili ticaret mevcut kurallarla devam ediyor
 - ➔ Geçiş süreci sonrası için müzakereler devam ediyor
 - ➔ İngiltere'nin GB'deki pozisyon değişikliği TR-UK ticaretini doğrudan ve dolaylı olarak etkileyecek
 - Mevcut ikili ticaretin %98,6'sı, GB kapsamında yüzde 0 gümrük vergisi ile gerçekleşiyordu
 - TR-UK arasında anlaşma yapılmazsa doğrudan etkiler yaşanacak. Diğer yandan, İngiltere, AB gümrük tarifelerinden artık ayrışabildiği için anlaşma yapılırsa dahi Türkiye'nin diğer ülkeler karşısındaki pozisyonunda her senaryoda değişiklik yaşanacak
- Kullanıcı dostu "Ürün Bazlı Brexit Rehberi" ve arayüzünü güncelledik
 - ➔ Gümrük vergilerinin ürün ve sektör düzeyinde takibi ve etki düzeylerinin analizi için referans kaynak olarak TOBB'un desteği ile Ürün Bazlı Brexit Rehberini ve arayüzünü geliştirmiştik
 - ➔ İngiltere anlaşmasız ticarete uygulayacağı yeni gümrük vergisi oranlarını açıkladı. Türkiye ise anlaşmasız ticarete üçüncü ülkelere ithalatta uyguladığı gümrük vergisi oranlarında değişiklikler gerçekleştirdi. Bu değişiklikleri takiben Ürün Bazlı Brexit Rehberi'ni güncelledik.



İngiltere, Türkiye'nin en büyük 2'nci ihracat pazarı

Türkiye'nin ilk 10 ihracat pazarı, 2010-2015-2019

Sıra	2010	2015	2019
1	 Almanya	 Almanya	 Almanya
2	 İngiltere	 İngiltere	 İngiltere
3	 İtalya	 Irak	 İtalya
4	 Fransa	 İtalya	 Irak
5	 Irak	 ABD	 ABD
6	 Rusya	 Fransa	 İspanya
7	 ABD	 İsviçre	 Fransa
8	 İspanya	 İspanya	 Hollanda
9	 BAE	 BAE	 İsrail
10	 İran	 İran	 Romanya

2019

• 10,9 milyar \$

İngiltere, Türkiye'nin en büyük 9'uncu ithalat pazarı

Türkiye'nin ilk 10 ithalat pazarı, 2010-2015-2019

Sıra	2010	2015	2019
1	 Rusya	 Çin	 Rusya
2	 Almanya	 Almanya	 Çin
3	 Çin	 Rusya	 Almanya
4	 ABD	 ABD	 ABD
5	 İtalya	 İtalya	 İtalya
6	 Fransa	 Fransa	 Hindistan
7	 İran	 Güney Kore	 Fransa
8	 İspanya	 İran	 Güney Kore
9	 Güney Kore	 Hindistan	 İngiltere
10	 İngiltere	 İspanya	 BAE
11	 Ukrayna	 İngiltere	 İspanya

2019

• 5,4 milyar \$

Brexit sonrasında Türkiye ve İngiltere ticaretinin ne düzeyde etkileneceği 5 maddede sıralanan oranlara bağlı olarak belirlenecek

■ Belirli olanlar:

- Türkiye ve İngiltere arasındaki ticarete şu anda uygulanan ve geçiş süreci boyunca uygulanacak GB gümrük vergisi oranları
- Türkiye ve İngiltere'nin ticaret anlaşması bulunmayan ülkelere ithalatlarında şu anda uyguladıkları MFN oranları
- Geçiş süreci sonrasında İngiltere'nin anlaşmasız ülkelere ithalatında uygulayacağı MFN oranları

■ Belirsiz olanlar:

- Geçiş süreci sonrası için Türkiye ve İngiltere arasında yeni bir ticaret anlaşması imzalanırsa bu anlaşmadaki gümrük vergisi oranları
- Geçiş süreci sonrası için İngiltere'nin AB'den farklı olarak gerçekleştirebileceği ticaret anlaşmaları ve bu ticaret anlaşmalarındaki gümrük vergisi oranları

Bu 5 maddeyi karşılaştırarak olası değişimlerin doğrudan ve dolaylı etkilerini hesaplamak mümkün.

Karşılaştırma için bu oranların aynı cinsten hesaplanabilmesi gerekiyor.
Ad Valorem Equivalent - AVE - Kıymet esaslı tarife - "ad valorem vergi"



Brexit sonrası gümrük vergilerindeki olası değişiklikler, doğrudan ve dolaylı olmak üzere iki kategoride değerlendirildi.

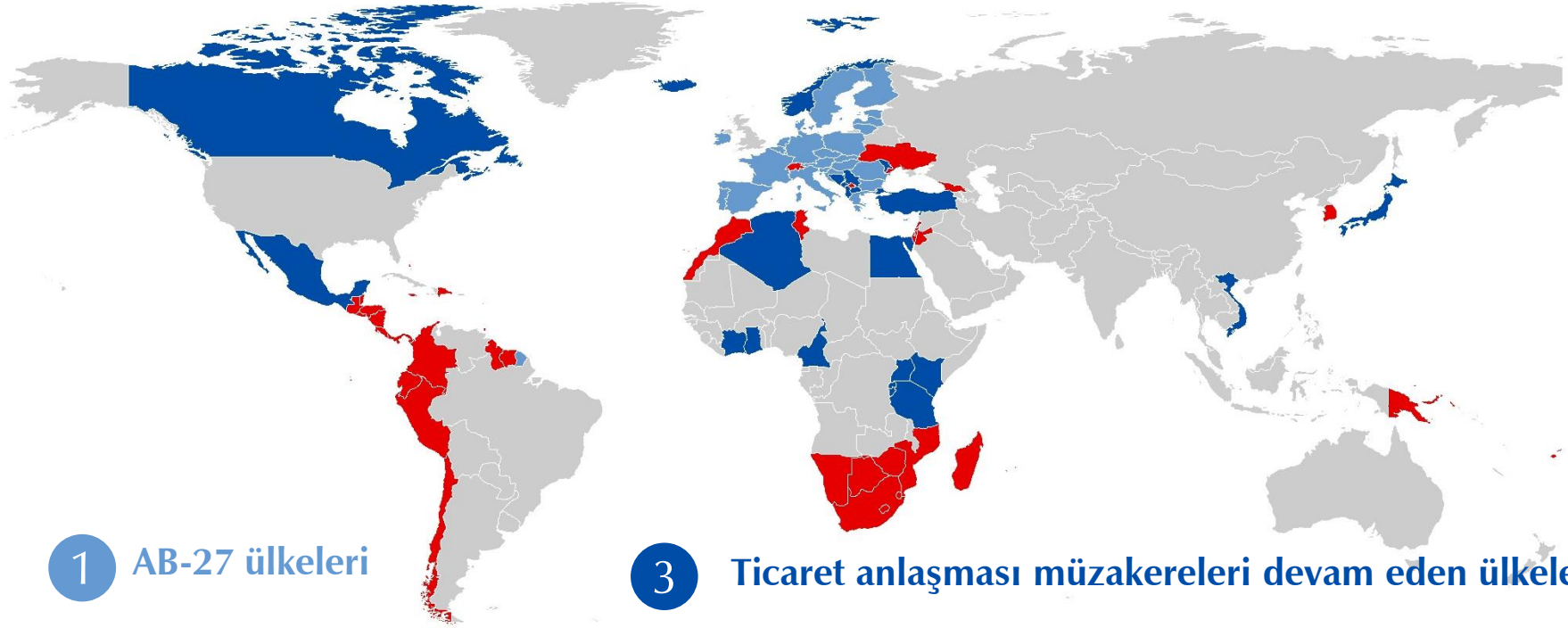
- Mevcut durumda, Türkiye'nin İngiltere'ye ihracatında, AB ve Türkiye arasında imzalanmış GB Kararı kapsamında İngiltere'nin ithalatında uygulanacak gümrük vergisi oranları belirlenmektedir.
- AB ile karşılıklı ticaret anlaşması bulunmayan ve/veya gelişmişlik düzeyine göre GSP benzeri ülke gruplarında yer almayan diğer ülkeler için ise DTÖ kapsamında AB'nin üçüncü ülkelere uygulamakta olduğu MFN oranları kullanılmaktadır.
- Brexit kapsamında geçiş sürecini takiben, İngiltere ile ticaret anlaşması bulunmayan ve GSP benzeri ülke gruplarında yer almayan ülkelerin İngiltere'ye ihracatlarında, İngiltere'nin yeni MFN oranlarına geçilecektir.
- İngiltere'nin geçiş süreci sonrasında uygulamaya girmek üzere açıkladığı MFN oranları ile mevcut GB oranları karşılaştırılmıştır. Bu karşılaştırma ile İngiltere-Türkiye arasında yeni bir ticaret anlaşması imzalanana kadar geçecek süreçte Türkiye'nin ihracatında karşılaşılabilecek gümrük vergilerindeki "doğrudan değişimler" analiz edilmiştir.
- Ayrıca geçiş süreci sonrasında İngiltere, AB'den farklı gümrük vergileri belirleyebileceği için mevcut AB MFN oranları ile Brexit sonrası için açıklanan MFN oranlarının karşılaştırılmasıyla, Türkiye'nin İngiltere'ye ihracatında üçüncü ülkelere karşı pozisyonunda yaşanan değişiklikler de "dolaylı değişiklikler" kategorisi ile analiz edilmiştir. Dolaylı değişiklikler, İngiltere'nin AB MFN oranlarından yeni MFN oranlarına geçişinin beraberinde getireceği sonuçları ele almaktadır. Bu kapsamda, Türkiye'nin İngiltere ile olası bir ticaret anlaşmasından bağımsız olarak, İngiltere ile ticaret anlaşması bulunmayan ülkeler karşısında Türkiye'nin göreceli pozisyon değişikliğine odaklanılmaktadır.
- İngiltere ile Brexit sonrasında uygulanmaya konmak üzere ticaret anlaşması imzalayan bazı ülkelere uygulanacak gümrük vergisi oranları hâlihazırda açıklanmadığı için Türkiye'nin üçüncü pazarlara karşı rekabet gücünün kıyaslandığı analizlerde, Brexit sonrası için İngiltere ile ticaret anlaşması imzalayan ülkelere doğrudan yer verilmemiştir.

Geçiş süreci sonrasında İngiltere'nin GB kapsamındaki pozisyon değişikliği ile İngiltere, AB'nin geçmişte imzalamış olduğu ticaret anlaşmalarının parçası olmayacak

İngiltere 49 ülke ile yeni ticaret anlaşması imzaladı

26 ülke ile görüşmeler devam ediyor → Türkiye de görüşmelerin devam ettiği ülkeler arasında

**Dünya haritasında, İngiltere ile ticarete partner ülkelerin geçiş süreci sonrasındaki pozisyonları
8 Ekim 2020 güncellemesi**



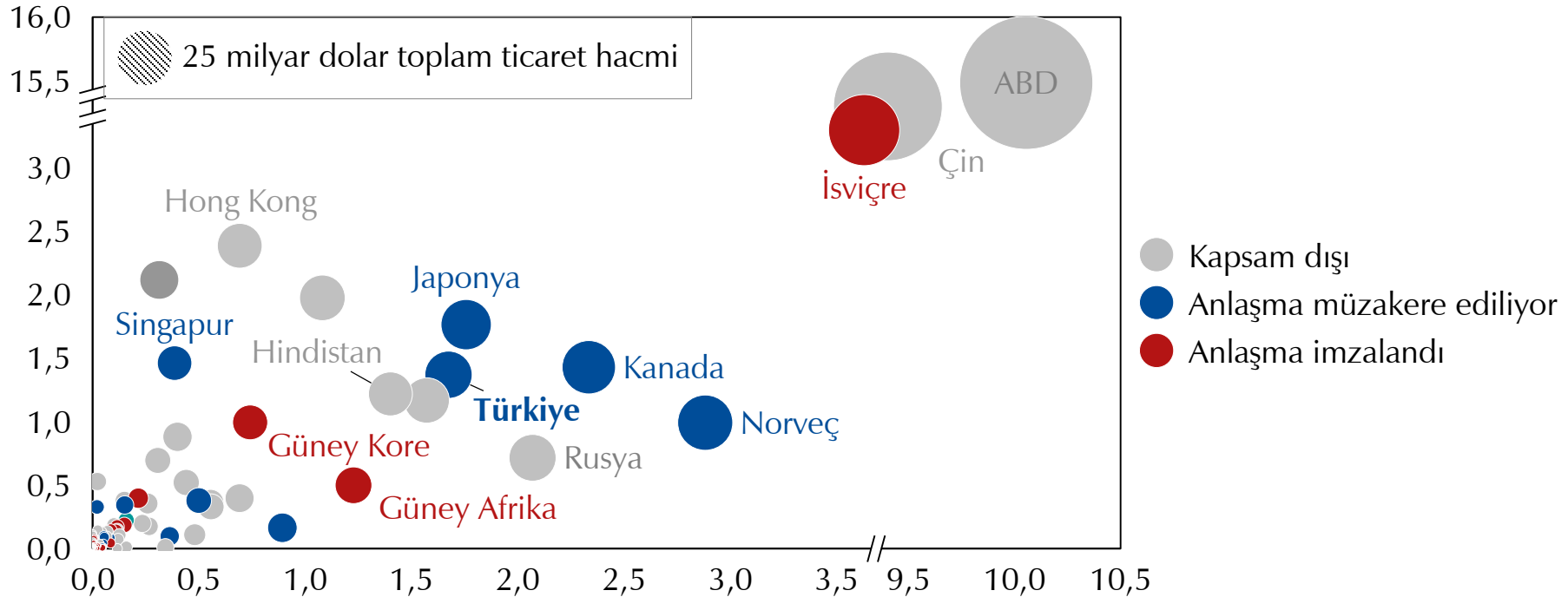
Brexit sonrasında gerçekleşecek ticaret, Türkiye için kritik bir konumda

Türkiye, İngiltere'nin önemli ticaret partnerlerinden. Türkiye İngiltere ile bir ticaret anlaşması yapsa da yapmasa da rekabet tablosu değişecek.

1- İngiltere AB'ye kıyasla bazı ürünlerde başka ülkelere daha düşük gümrük vergileri önerdiği için Türkiye'nin dolaylı pozisyon kaybında en büyük rakipleri ABD ve Çin olacak. 2- Eğer Türkiye ve İngiltere arasında anlaşma olmazsa Türkiye için doğrudan pozisyon kaybında en büyük rakipler İsviçre, Güney Afrika ve Güney Kore olacak.

AB haricindeki ülkelerin İngiltere ile ticaretlerinde geçiş süreci sonrasındaki pozisyonları (8 Ekim 2020 güncellemesi) ve ülkelerin İngiltere'nin ticaretinden aldıkları paylar (2019)

İngiltere'nin ihracatından alınan pay, %



İngiltere'nin ithalatından alınan pay, %

Kaynak: Eurostat, TÜİK, UK Government, TEPAV hesaplamaları

Not: Daire büyüklükleri, ilgili ülkelerin 2019 yılında İngiltere ile gerçekleştirdikleri toplam ticaret hacmini temsil etmektedir.

Türkiye'nin ihracatı açısından karşılaştırma

1

Türkiye açısından İngiltere'ye ihracatta
Brexit nedeniyle gümrük vergilerindeki
değişimin sonucu

Doğrudan sonuç
(TR_{GB} ve MFN_{yeni}
karşılaştırması)
(Anlaşma olmazsa)

Dolaylı pozisyon
kaybı
(MFN_{yeni} ve MFN_{eski}
karşılaştırması)
(Anlaşma olsa dahi)

Oranların karşılaştırılması

Anlaşma olmazsa
yaşanacak değişim

Anlaşma olsa da
üçüncü ülkeler
karşısında
yaşanacak değişim

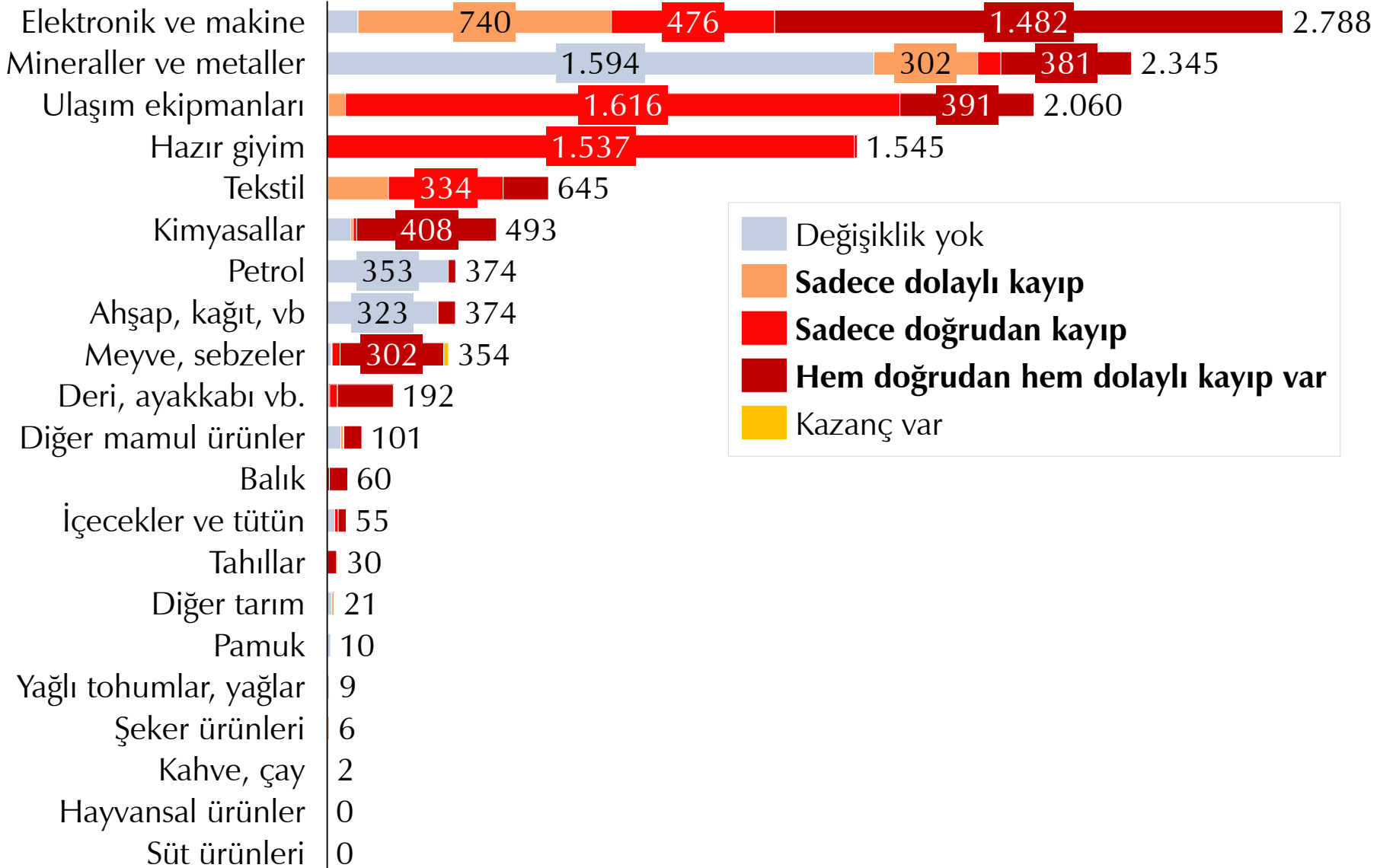
Türkiye'nin ihracatı açısından karşılaştırma

Türkiye açısından İngiltere'ye ihracatta Brexit nedeniyle gümrük vergilerindeki değişimin sonucu		Oranların karşılaştırılması
Doğrudan sonuç (TR_{GB} ve MFN_{yeni} karşılaştırması) (Anlaşma olmazsa)	Dolaylı pozisyon kaybı (MFN_{yeni} ve MFN_{eski} karşılaştırması) (Anlaşma olsa dahi)	
(i) Değişiklik yok	Yok	$TR_{GB} = MFN_{yeni} = MFN_{eski}$
	Var	$TR_{GB} = MFN_{yeni} < MFN_{eski}$
(ii) Kayıp var	Yok	$TR_{GB} < MFN_{eski} < MFN_{yeni}$
	Var	$TR_{GB} < MFN_{yeni} < MFN_{eski}$
	Yok	$TR_{GB} < MFN_{yeni} = MFN_{eski}$
	Yok	$TR_{GB} = MFN_{eski} < MFN_{yeni}$
(iii) Kazanç var	Var	$MFN_{yeni} < TR_{GB} = MFN_{eski}$
	Var	$MFN_{yeni} < TR_{GB} < MFN_{eski}$
Hesaplanamayan	-	
Toplam		

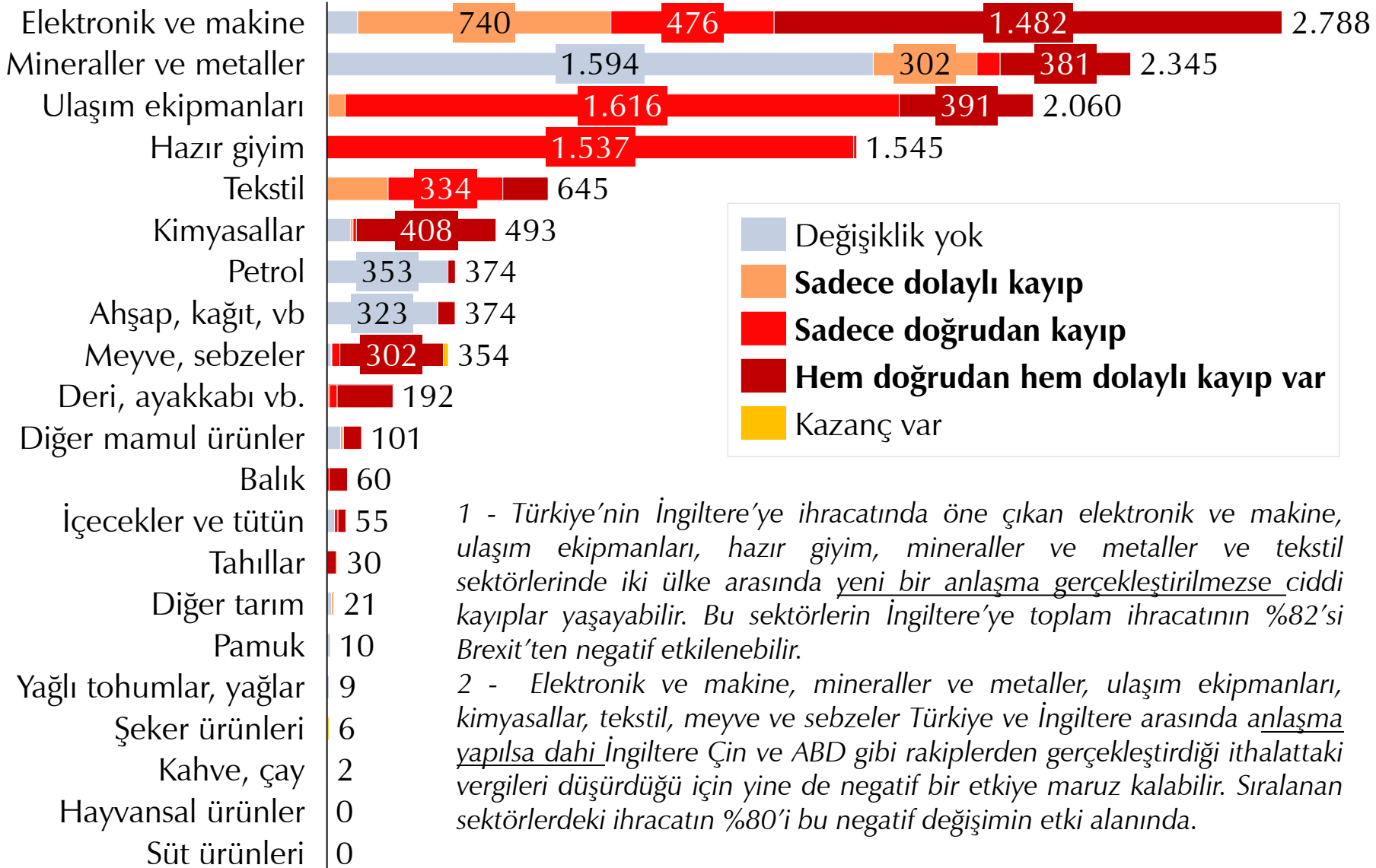
Türkiye'nin ihracatı açısından karşılaştırma

Türkiye açısından İngiltere'ye ihracatta Brexit nedeniyle gümrük vergilerindeki değişimin sonucu		Oranların karşılaştırılması	Türkiye'nin İngiltere'ye ihracatı, milyon dolar, 2019 <i>Mevcut hacim</i>
Doğrudan sonuç (TR_{GB} ve MFN_{yeni} karşılaştırması) (Anlaşma olmazsa)	Dolaylı pozisyon kaybı (MFN_{yeni} ve MFN_{eski} karşılaştırması) (Anlaşma olsa dahi)		
(i) Değişiklik yok	Yok	$TR_{GB} = MFN_{yeni} = MFN_{eski}$	2.540
	Var	$TR_{GB} = MFN_{yeni} < MFN_{eski}$	1.298
(ii) Kayıp var	Yok	$TR_{GB} < MFN_{eski} < MFN_{yeni}$	0
	Var	$TR_{GB} < MFN_{yeni} < MFN_{eski}$	3.499
	Yok	$TR_{GB} < MFN_{yeni} = MFN_{eski}$	4.104
	Yok	$TR_{GB} = MFN_{eski} < MFN_{yeni}$	0,3
(iii) Kazanç var	Var	$MFN_{yeni} < TR_{GB} = MFN_{eski}$	13
	Var	$MFN_{yeni} < TR_{GB} < MFN_{eski}$	9
Hesaplanamayan	-		89
Toplam			11.554

Brexit sonrası gümrük vergilerinin Türkiye'nin ihracatındaki etki alanı, milyon dolar, 2019



Brexit sonrası gümrük vergilerinin Türkiye'nin ihracatındaki etki alanı, milyon dolar, 2019



Geçiş sürecinde Türkiye ve İngiltere arasında ticaret anlaşmasının imzalanmadığı senaryoda, Türkiye İngiltere'ye 2019 yılındaki ihracatını gerçekleştirseydi, gümrük vergilerindeki artış açısından etki alanı en geniş olan ürünler hangileri olurdu? İlk 10 ürün

Ürün (HS8)	Ürün tanımı (HS8)	TR_{GB}	MFN_{eski}	MFN_{yeni}	Türkiye'nin İngiltere'ye ihracatı, milyon \$, 2019	Sektör
87042191	Dizel/yarı dizel eşya taşımaya mahsus yeni taşıtlar (silindir hac.= <2500 cm ³ ; brüt ağırlığı < 5ton)	0,0%	10,0%	10,0%	759,2	Ulaşım ekipmanları
85287240	Sıvı kristal gösterge (LCD) teknoloji ekranı olan televizyon alıcı cihazları	0,0%	14,0%	14,0%	274,0	Elektronik ve makine
87032210	Otomobil/ambulans ve karavan (benzinli, yeni) (1000 cm ³ <silindir hacmi<1500 cm ³)	0,0%	10,0%	10,0%	260,7	Ulaşım ekipmanları
85287280	Renkli diğer televizyon alıcı cihazları	0,0%	14,0%	14,0%	169,0	Elektronik ve makine
61091000	Tişört, fanila, atlet, kaşkorse vb. giyim eşyası; pamuktan (örme veya kroşe)	0,0%	12,0%	12,0%	196,9	Hazır giyim
87033219	Otomobil/ambulans (dizel/yarı dizel, yeni) (1500 cm ³ <silindir hacmi<2500 cm ³)	0,0%	10,0%	10,0%	218,7	Ulaşım ekipmanları
61159500	Diğer çoraplar; pamuktan (örme veya kroşe)	0,0%	12,0%	12,0%	159,8	Hazır giyim
87032110	Otomobil/ambulans (benzinli, yeni) (silindir hacmi <= 1000 cm ³)	0,0%	10,0%	10,0%	169,9	Ulaşım ekipmanları
87029011	Minibüs, midibüs, otobüs; yeni, benzinli, silindir hacmi>2800 cm ³ , kapasitesi >=10 kişi	0,0%	16,0%	16,0%	83,0	Ulaşım ekipmanları
61099020	Tişört, fanila, atlet, vb. giyim eşyası; yünden, ince hayvan kılından, sentetik veya suni liflerden (örme veya kroşe)	0,0%	12,0%	12,0%	95,2	Hazır giyim

Geçiş süreci sonrasında Türkiye-İngiltere arasında ticaret anlaşmasının imzalanmasından bağımsız olarak, Türkiye'nin İngiltere'ye ihracatında gümrük vergisinde üçüncü ülkelere karşı en çok avantaj kaybettiği ilk 10 ürün

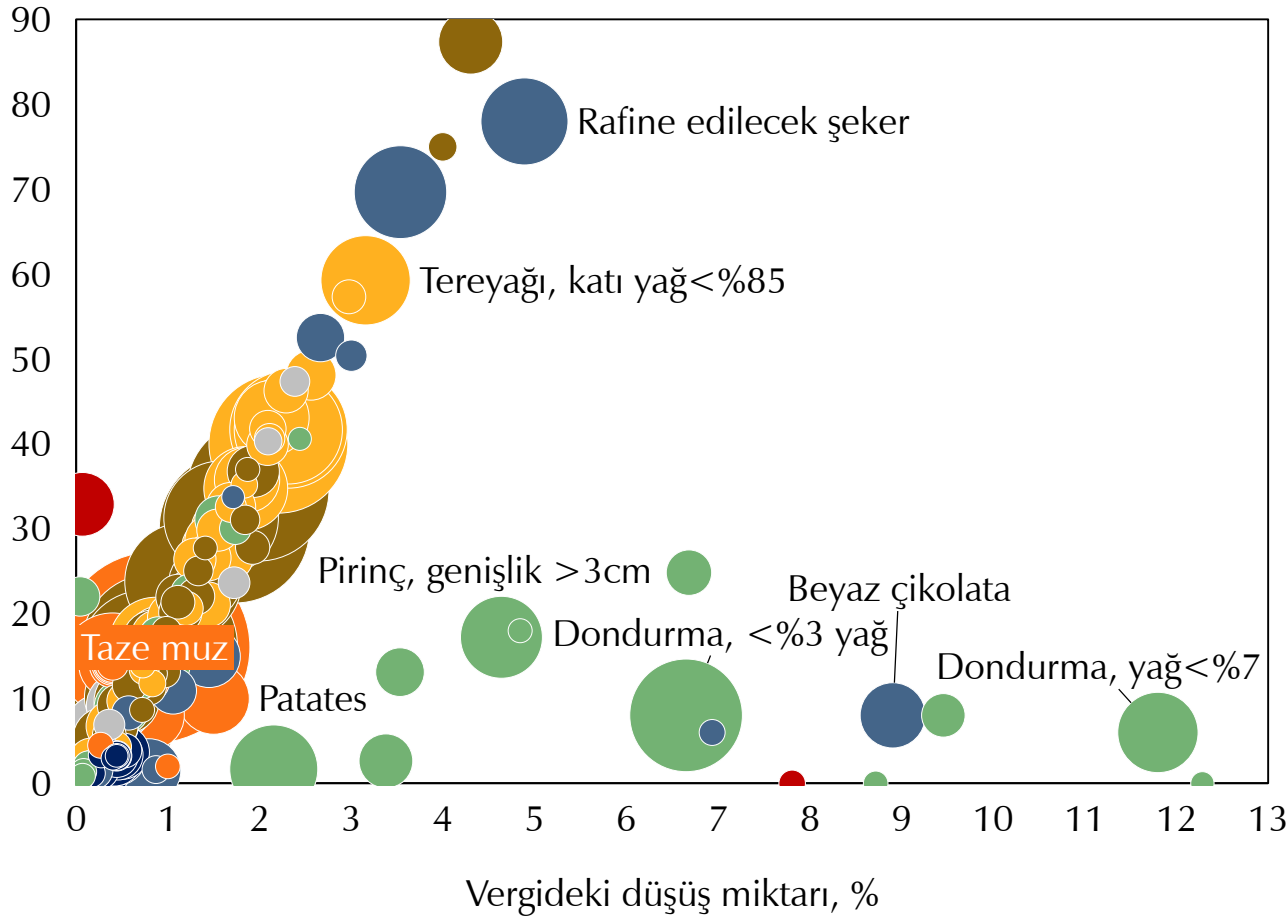
Ürün (HS8)	Ürün tanımı (HS8)	TR_{GB}	MFN_{eski}	MFN_{yeni}	Türkiye'nin İngiltere'ye ihracatı, milyon \$, 2019	Sektör
74130000	Bakırdan demetlenmiş teller, kablolar, örme halatlar ve benzerleri (elektrik için izole edilmiş olanlar hariç)	0,0%	5,2%	0,0%	63,1	Mineraller ve metaller
84221100	Bulaşık yıkama makineleri; evlerde kullanılan	0,0%	2,7%	0,0%	121,4	Elektronik ve makine
85444995	İzole edilmiş diğer teller, kablolar ve elektrik iletkenleri; 80V < gerilimi < 1000V, bağlantı parçaları takılmamış	0,0%	3,7%	2,0%	187,5	Elektronik ve makine
85444991	Gerilimi 1000 V.u geçmeyen, çapı 0,51 mm.yi geçen ayrı bir elektrik iletken teli olan kablo ve teller; bağlantı parçaları takılmamış	0,0%	3,7%	2,0%	162,3	Elektronik ve makine
54026300	Polipropilenden iplikler (dikiş ipliği hariç); çok katlı veya katlı bükülü (kable), perakende satış için olmayan	0,0%	4,0%	0,0%	51,5	Tekstil

Brexit'in olası negatif etkilerine rağmen Türkiye'nin tarım ürünleri ihracatı açısından fırsatlar oluşabilir

- Mevcut GB kapsamında yer almayan tarım ve işlenmiş gıda ürünleri arasında yer alan 564 üründe İngiltere'nin MFN oranlarını AB'ye kıyasla düşürme kararı aldığı ve bu ürünlerde Türkiye'nin İngiltere ile yeni bir ticaret anlaşması imzalamasa dahi daha düşük gümrük vergileri ile karşılaşacağı tespit ediliyor
- İngiltere'nin dünya genelinde ilgili 564 üründe 14,4 milyar dolar değerinde ithalatı olduğu görülüyor (2019)
 - ➔ Dondurma, peynir, domates, çikolata, muz, pirinç, mantar gibi ürünler İngiltere'nin talebinin büyüklüğü ve vergilerdeki düşüş ile öne çıkıyor

Brexit sonrasında Türkiye-İngiltere arasında anlaşma olmasa dahi gümrük vergilerinde düşüş gerçekleşecek ürünler

Yeni MFN oranı, %



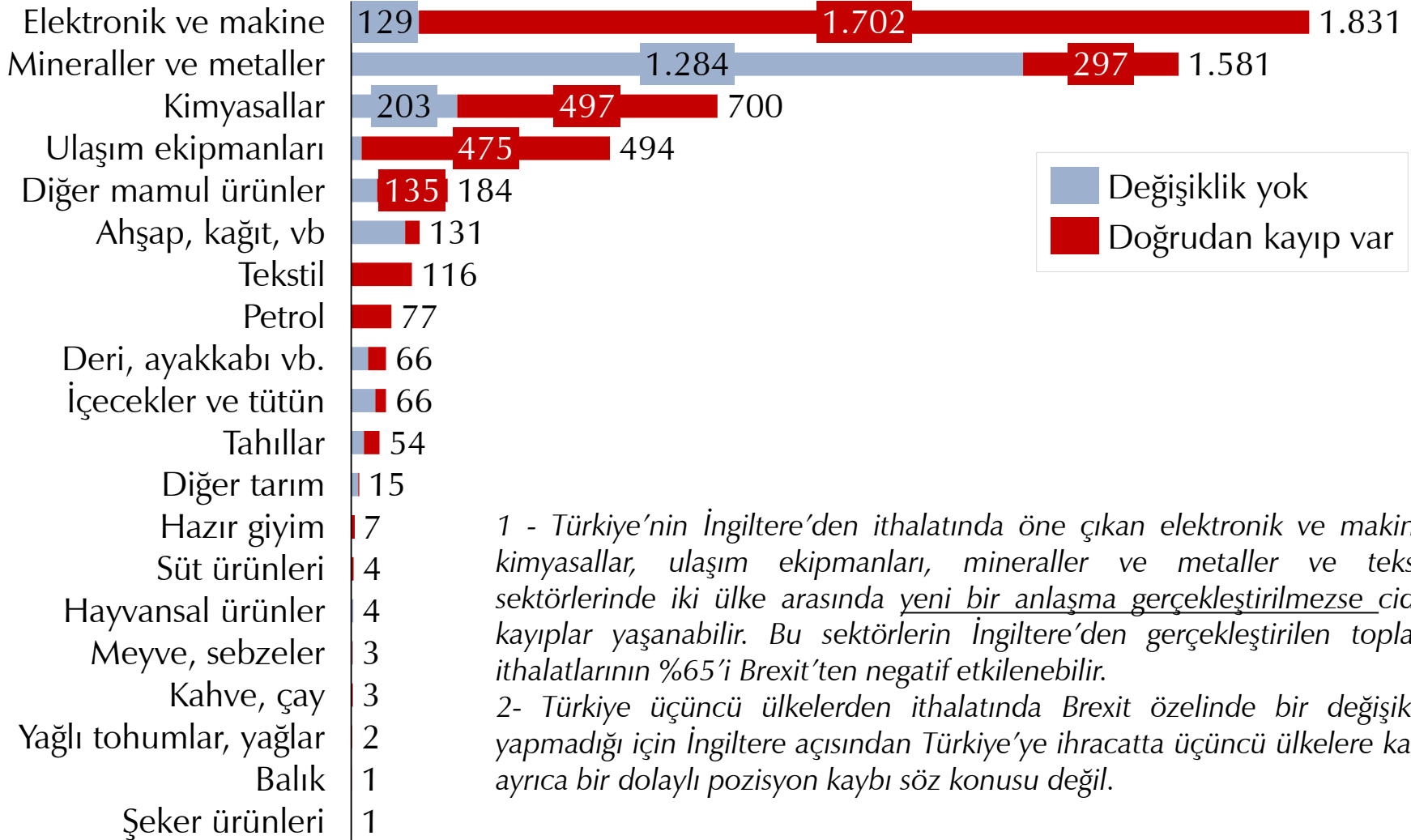
- Meyve, sebzeler
- İçecekler ve tütün
- Hayvansal ürünler
- Süt ürünleri
- Tahıllar
- Diğer tarım
- Şeker ürünleri
- Yağlı tohumlar, yağlar

Kaynak: Eurostat, ITC Market Access Map, UK Government, WTO, ITC, UNCTAD (2018), TEPAV hesaplamaları

Not: Daire büyüklükleri İngiltere'nin 2019 yılı toplam ithalat hacmini yansıtmaktadır.

		İlgili kümede yer alan ürünlerde Türkiye'nin İngiltere'den ithalatı, milyon dolar, 2019
İngiltere açısından Türkiye'ye ihracatta anlaşmasız ticarete gümrük vergilerindeki değişiklik	Oranların karşılaştırılması	Mevcut hacim
(i) Değişiklik yok	$UK_{GB} = MFN$	1.914
(ii) Doğrudan kayıp var	$UK_{GB} < MFN$	3.426
(iii) Doğrudan kazanç var	$MFN < UK_{GB}$	0
Hesaplanamayan		87
Toplam		5.427

Brexit sonrası gümrük vergilerinin Türkiye'nin ithalatındaki etki alanı, milyon dolar, 2019



1 - Türkiye'nin İngiltere'den ithalatında öne çıkan elektronik ve makine, kimyasallar, ulaşım ekipmanları, mineraller ve metaller ve tekstil sektörlerinde iki ülke arasında yeni bir anlaşma gerçekleştirilmezse ciddi kayıplar yaşanabilir. Bu sektörlerin İngiltere'den gerçekleştirilen toplam ithalatlarının %65'i Brexit'ten negatif etkilenebilir.

2- Türkiye üçüncü ülkelere ithalatında Brexit özelinde bir değişiklik yapmadığı için İngiltere açısından Türkiye'ye ihracatta üçüncü ülkelere karşı ayrıca bir dolaylı pozisyon kaybı söz konusu değil.

Türkiye'nin ihracatını yönlendirmesi için alternatif AB pazarları mevcut ama yeterli manevra alanı, değer zinciri spesifikasyonları, kar marjları ve lojistik maliyetlerin de değerlendirilmesi gerekiyor

Ürün tanımı (HS8)	Türkiye'nin İngiltere'ye ihracatı, milyon \$, 2019	Alternatif pazarlar ve talepleri
Dizel/yarı dizel eşya taşımaya mahsus yeni taşıtlar (silindir hac.= <2500 cm ³ ; brüt ağırlığı < 5ton)	759,16	Fransa (4.182 - %0,0), Almanya (3.572 - %0,0), Belçika (2.607 - %0,0), Hollanda (2.019 - %0,0), İtalya (1.382 - %0,0)
Sıvı kristal gösterge (LCD) teknoloji ekranı olan televizyon alıcı cihazları	274,05	Almanya (1.611 - %0,0), Fransa (562 - %0,0), İtalya (517 - %0,0), İspanya (460 - %0,0), Macaristan (431 - %0,0)

Özetle, geçiş süreci sonunda



Türkiye ve İngiltere arasında yeni bir ticaret anlaşması imzalanmazsa ikili ticaretin %73'ünde doğrudan veya dolaylı rekabet gücü kaybı oluşabilecek



Yeni bir ticaret anlaşması imzalanırsa dahi Türkiye'nin İngiltere'ye ihracatının %71'inde dolaylı rekabet gücü kaybı oluşabilecek

2019 yılında gerçekleşen Türkiye-İngiltere ticaretinin gümrük vergilerinde beklenen değişikliklere göre dağılımı, milyon dolar (Doğrudan kayıplar anlaşma olmazken geçerli olup dolaylı kayıplar anlaşma olsa dahi üçüncü ülkelerin pozisyonlarının değişmesinden dolayı ikili ticareti etkileyecek)



Ürün Bazlı Brexit Rehberi Web Arayüzü

- Geçiş süreci sonrasında Türkiye'nin İngiltere ile olan ihracatında ve ithalatında gümrük oranlarında gerçekleşecek değişimleri, "Özel Sektör için Ürün Bazlı Brexit Rehberi Web Arayüzü"nde, ürün bazında paylaşıyoruz.
- Bu arayüz aracılığıyla, firmalar, kendi ürünlerini aratıp ilgili ürünlerdeki mevcut gümrük vergilerine ve geçiş süreci sonrasında karşılaşılabilecek gümrük vergilerine tek bir kaynak üzerinden ulaşabilecektir.
- Gümrük vergilerinin paylaşıldığı bu arayüzde ayrıca her bir ürün için geçiş süreci sonrasında ilgili ürünün etkilenme düzeyi paylaşılmaktadır. Ürünlerin sektörleri, 2019 yılına ait ihracat/ithalat ticaret hacimleri de bu arayüzde paylaşılmaktadır. Ek olarak çalışma genelinde metodolojisi paylaşılan yöntemlerle belirlenen alternatif pazar önerileri de listelenmektedir.
- Çalışma kapsamında, geçiş sürecini takiben Türkiye'nin İngiltere ile ticaretini etkileyecek gümrük vergisi oranlarının, tek bir kaynak aracılığıyla oranları kıyaslamaya izin veren bir yapıda, kamu ve özel sektör temsilcileri ile paylaşılması hedeflenmiştir. Bu bağlamda, süreç içerisindeki gelişmeleri takiben arayüz de güncellenecektir.
- www.tepav.org.tr/brexit adresinden ulaşılabilen Web Arayüzünde, 21 ayrı sektörden Türkiye'nin İngiltere'ye ihracatında 9.336 ve İngiltere'den ithalatında ise 16.447 adet ürün için ürün bazlı bilgiler mevcuttur.

Sonuç yerine ...

- 1. Anlaşma olsun veya olmasın Brexit sonrası gümrük vergilerindeki değişiklikler Türkiye için rekabet ortamını güçleştirebilecek**
 - İngiltere ve Türkiye arasında bir ticaret anlaşması olmazsa ikili ticaretin %73'ü gümrük vergilerindeki artıştan negatif etkilenecek
 - Bu ürünlerdeki ortalama gümrük vergisi 8 puan artacak
 - Ticaret anlaşması imzalanırsa dahi Türkiye'nin ihracatının %71'inde negatif bir etki yaşanabilir
 - İngiltere, Çin ve ABD gibi anlaşması bulunmayan üçüncü ülkelere uyguladığı gümrük vergilerini ortalama 1,5 puan düşürecek
- 2. Anlaşma gerçekleştirilmese dahi İngiltere'nin 14,4 milyar dolar değerinde dünya genelinde ithalatı olduğu tarımsal ürünlerde Türkiye için yeni bir fırsat alanı oluşabilir**
 - Dondurma, peynir, domates, çikolata, muz, pirinç, mantar gibi ürünler İngiltere'nin talebinin büyüklüğü ve vergilerdeki düşüş ile öne çıkıyor
- 3. Bu değişime hazırlanırken her iş insanı kendi ürünlerinde değişim olup olmadığını ve bu değişimin rekabet gücü açısından ne anlama geldiğini takip edebilmek için "Ürün Bazlı Brexit Rehberi" web arayüzünde arama yapabilir**
 - Web arayüzünde alternatif pazar önerilerine de yer veriliyor

Sonuçlar: Özel Sektör için Ürün Bazlı Brexit Web Arayüzü

$$TR_{GB} = MFN_{yeni} < MFN_{eski}$$

$$TR_{GB} < MFN_{yeni} = MFN_{eski}$$

$$UK_{GB} < MFN$$

www.tepav.org.tr/brexit

tepav

Türkiye Ekonomi Politikaları Araştırma Vakfı
The Economic Policy Research Foundation of Turkey
Фонд Исследований Экономической Политики Турции
وقف أبحاث السياسات الاقتصادية التركية



tepav

Özel Sektör için Ürün Bazlı Brexit Rehberi

"Özel Sektör için Ürün Bazlı Brexit Rehberi", Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB)'nin desteği ile Türkiye Ekonomi Politikaları Araştırma Vakfı (TEPAV) tarafından hazırlanmıştır.

Aşağıda yer verilen sorgu ekranları ile firmalar kendi ürünlerini aratıp ilgili ürünlerde, geçiş süreci sonrasında karşılaşılabilecek gümrük vergilerini karşılaştırmalı olarak inceleyebilir. Paylaşılan veriler mevcut şartları yansıtmakta olup gelişmeleri takiben güncellenecektir.

"Özel Sektör için Ürün Bazlı Brexit Rehberi" web arayüzü ve metodolojisi hakkındaki detaylı nota ulaşmak için [tıklayınız](#).

"Özel Sektör için Ürün Bazlı Brexit Rehberi" kapsamında derlenen özet sonuçlara ulaşmak için [tıklayınız](#).

Türkiye'nin İngiltere'ye ihracatında, geçiş süreci sonrasında ürün bazında gümrük vergilerindeki değişim için

Türkiye'nin İngiltere'den ithalatında, geçiş süreci sonrasında ürün bazında gümrük vergilerindeki değişim için

[Tıklayınız](#)

[Tıklayınız](#)



tepav

Özel Sektör için Ürün Bazlı Brexit Rehberi

Lütfen aramak istediğiniz ürün kodunu veya ürün tanımını giriniz.

Ürün Kodu (HS8):

Ürün Tanımı (HS8):

Filtrele

Kısaltmaların açıklamaları, "Özel Sektör için Ürün Bazlı Brexit Rehberi" metodoloji notunda yer almaktadır. Nota ulaşmak için tıklayınız.

Ürün	Ürün Tanımı	TR _{GB}	MFN _{Yeni}	MFN _{Eski}	Etkilenme Durumu	Alternatif Pazarlar (Alternatif pazarın Türkiye haricindeki ülkelerden gerçekleştirdiği toplam ithalat hacmi, milyon dolar - Türkiye'den ithalatta uygulanan gümrük vergisi oranı)	Sektör	Türkiye'nin İngiltere'ye İhracatı, Milyon Dolar, 2019
87042191	Dizel/ yarı dizel eşya taşımaya mahsus yeni taşıtlar (silindir hac.=<2500 cm ³ ; brüt ağırlığı< 5ton)	0,00%	10,00%	10,00%	Gümrük vergisinde Türkiye için doğrudan kayıp var, dolaylı pozisyon kaybı yok	Fransa (4.182 - %0,0), Almanya (3.572 - %0,0), Belçika (2.607 - %0,0), Hollanda (2.019 - %0,0), İtalya (1.382 - %0,0)	Ulaşım ekipmanları	759,16